

Indice

	<i>pag.</i>
Indice Tabelle e Figure	XI
Introduzione	XIII
Capitolo 1	
Profili epistemologici, scopi e metodologia della ricerca	
1. Profili epistemologici nella costruzione del disegno di ricerca	1
2. Metodologia di ricerca	5
Capitolo 2	
Il soggetto economico nei partenariati pubblico-privati (PPP) e negli strumenti concessori: primi profili teorici	
1. Introduzione	9
2. Obiettivi della ricerca	10
3. Una prima <i>review</i> della Letteratura Internazionale	10
4. Ulteriori evidenze dall'analisi della letteratura ed implicazioni prospettive	14
5. Allocazione ed utilizzo del Capitale Intellettuale nei PPP da parte del Soggetto Economico nel perseguimento dei finalismi aziendali	15

Capitolo 3

Il partenariato pubblico-privato (PPP): profili teorici

1. Gli aspetti definatori dei PPP	19
2. L'importanza dell'informativa societaria e della comunicazione per le società quotate e per gli investitori	23
3. I diversi tipi di PPP	23
4. Altre varianti di PPP	25
5. Evoluzione e impatto dei PPP in Europa	26
6. Le indicazioni provenienti dalla letteratura economica e dai confronti internazionali	30
6.1. Le concessioni ed i PPP in Europa	31
7. Le iniziative esistenti a livello Comunitario	32
8. L'esperienza di alcuni Paesi Europei	34
8.1. Il Regno Unito	34
8.2. La Spagna	36
8.3. La Francia	37
8.4. La Germania	39

Capitolo 4

Le concessioni: profili teorici

1. Concessioni e Accordi per servizi in concessione	43
2. La natura giuridica delle concessioni in Italia	44
3. La Direttiva 2014/23 UE e i principi generali della disciplina	47
4. L'evoluzione della disciplina dopo il recepimento della Direttiva	49
5. La disciplina innovativa dell'IFRIC 12	51
6. L'IPSAS 32 ed il trattamento contabile delle concessioni nei bilanci pubblici	52
7. Concessioni, PPP e Accordi per Servizi in Concessione nelle società quotate. Un'analisi della letteratura	54
8. Gli Accordi per Servizi in Concessione nella Letteratura Economico-Aziendale	57
8.1. Il Trattamento contabile degli Accordi per Servizi in Concessione nelle società quotate: il Framework teorico "dopo" l'applicazione dell'IFRIC 12	59
8.2. Il caso italiano: complessità, confusione normativa e profili giuridici	66

	<i>pag.</i>
8.3. Il PPP nel Codice dei Contratti Pubblici	67
8.4. Il PPP nel Libro Verde della Commissione Europea	67
9. Le Concessioni e gli Accordi per Servizi in Concessione tra Norme, Teoria e Prassi	70

Capitolo 5

L'adozione e l'implementazione interpretativa dell'IFRIC 12 per le concessioni e gli accordi per i servizi in concessione. Profili teorici, modelli di business e trattamento contabile

1. L'adozione e l'implementazione interpretativa dell'IFRIC 12	79
2. Presupposti soggettivi e ambito di applicazione	81
3. Modello contabile ante adozione IFRIC 12	83
4. Modello contabile post adozione IFRIC 12	83
5. Modello dell'attività finanziaria	84
6. Modello dell'attività immateriale	85
7. Modelli contabili adottati dal Concessionario	88
7.1. Modello dell'attività finanziaria (<i>financial model</i>)	88
7.2. Modello dell'attività immateriale (<i>intangible model</i>)	89
7.3. Modello misto o biforcuto (<i>mixed model</i>)	90
8. Il trattamento contabile dei beni gratuitamente devolvibili nel sistema contabile italiano	91
9. Il trattamento contabile dei beni gratuitamente devolvibili con vita uguale o superiore alla durata della concessione	92
10. Il trattamento contabile dei beni gratuitamente devolvibili con vita inferiore alla durata della concessione	93
11. Breve illustrazione delle Linee guida negli U.S. ed in Sud America: diversi principi contabili analizzati	94
11.1. GASB60	96
11.2. ICPC 01(R1)	98
12. Disamina del Case study Brasiliano Ab Concessões Spa controllata da Atlantia Spa	100

Capitolo 6

Il sistema delle concessioni in Italia. Disamina di alcuni casi studio: modelli di business e trattamento contabile

1.	Il Sistema delle Concessioni in Italia. Disamina di alcuni <i>case studies</i>	103
1.1.	Aeroporti e infrastrutture: prospettive e criticità del quadro regolatorio	106
1.2.	Regolazione e concorrenza nel settore aeroportuale: <i>hub e point-to-point</i>	107
1.3.	L'accesso al mercato della gestione aeroportuale	108
1.4.	L'accesso all'infrastruttura	109
1.5.	Un caso studio atipico: Gruppo Ferrovie Nord Milano	109
2.	La logica della concessione e il sistema autostradale	112
2.1.	Autostrade per l'Italia S.p.A.	113
2.2.	Gruppo Atlantia S.p.A. (Autostrade)	114
2.3.	Non Financial Reporting e questioni di Tariffazione concessoria	117
2.4.	Trasparenza ed opacità dei contratti delle Concessioni e degli Accordi per Servizi in Concessione	118
2.4.1.	Il Segreto di Stato sulle concessioni	118
3.	Le concessioni autostradali: il caso del ponte Morandi	127
4.	L'attività di vigilanza e controllo della Corte dei Conti sulle concessioni autostradali	129
4.1.	La mancata apertura al mercato delle concessioni	130
5.	Le principali criticità riscontrate dalla Magistratura contabile sul Sistema delle Concessioni Autostradali. La "disconnessione delle tariffe ai costi"	131
6.	L'attività di vigilanza sul sistema tariffario delle Concessioni Autostradali	132
7.	Raccomandazioni della Magistratura Contabile, profili di collaborazione e cooperazione interistituzionale nel sistema delle Concessioni Autostradali	134
	Conclusioni	135
	Bibliografia	137

Indice tabelle e figure

pag.

Capitolo 2

Figura 2.1.	Capitale Intellettuale e PPP	13
Figura 2.2.	Il concorso del Capitale Intellettuale, del Capitale Umano e nelle PPP, alla creazione di valore	16
Figura 2.3.	Allocazione ed utilizzo del Capitale Intellettuale nelle PPP, da parte del Soggetto Economico nel perseguimento dei finalismi aziendali	17

Capitolo 3

Tabella 3.1.	Elementi di diversi schemi di PPP	24
Figura 3.1.	Evoluzione dei PPP in Europa tra il 1990 e il 2009	27
Figura 3.2.	Evoluzione dei PPP in diversi Paesi europei tra il 2007 e il 2009, comparati con i dati del periodo 2001-2006	27
Figura 3.3.	Bandi di PPP – Anni 2002-2016	28
Figura 3.4.	Mercato europeo del PPP 2009-2018 – Valore e numerosità dei contratti chiusi per Nazione	29

Capitolo 4

Tabella 4.1.	Ricostruzione e classificazione della letteratura: fattori critici di successo, concessioni, accordi per servizi in concessioni e progetti PPP	57
Tabella 4.2.	Quadro PPP nel Regno Unito e in Spagna	64
Tabella 4.3.	Confronto di approcci contabili	64
Tabella 4.4.	Letteratura selezionata	65
Tabella 4.5.	Produzione normativa	68
Figura 4.1.	L'evoluzione di PPP 2002-2012	72

	<i>pag.</i>
Figura 4.2. L'evoluzione di PPP 2002-2016	72
Figura 4.3. PPP – percentuale su OOPP 2002-2012	73
Figura 4.4. Mercato OOPP bandi di gara pubblicati, per tipo di mercato, somma e media annua 2002-2017	74
Figura 4.5. Mercato europeo del PPP 2009-2018 – Valore e numerosità dei contratti chiusi per Nazione	75
Tabella 4.6. I macro campi di PPP: numero e quantità di gare conteggiate nel 2002, 2005, 2008-2012 (importi in milioni di euro)	76
Tabella 4.7. Mercato PPP, bandi di gara pubblicati (valori percentuali), per settore, somma 2002-2017	77

Capitolo 6

Tabella 6.1. Società quotate italiane in adozione all'IFRIC 12	104
Figura 6.1. Gruppo Ferrovie Nord Milano – Social Compages	111
Figura 6.2. Gruppo Ferrovie Nord Milano – Azionisti	111
Figura 6.3. Gli effetti dell'annuncio della revoca della concessione sul titolo di Atlantia S.p.A.	128