

INDICE

	<i>pag.</i>
Premessa	XIX
Capitolo Primo – CONTRATTO E MERCATO	
1. Specializzazione e mercato [1]	1
2. Specializzazione e dipendenza [4]	4
3. Contratto e giustizia contrattuale [7]	7
Capitolo Secondo – LA FORMAZIONE DELLA CATEGORIA GENERALE DEL CONTRATTO	
1. Dallo <i>status</i> al contratto [9]	9
2. Formalismo e consenso nella tradizione romanistica [11]	11
3. Dal diritto romano ai nostri giorni [14]	14
Capitolo Terzo – LA NOZIONE DI CONTRATTO	
<i>Sezione prima</i> – CONTRATTO E NEGOZIO	
1. Negozio giuridico e contratto [17]	17
2. L'autonomia privata [19]	19
3. Gli atti unilaterali [21]	21
4. Il principio di maggioranza e autonomia privata [21]	21
<i>Sezione seconda</i> – CONTRATTO E RAPPORTI PATRIMONIALI	
1. Il termine contratto [23]	23
2. La definizione di contratto [24]	24
3. Costituire, regolare o estinguere [26]	26
4. Rapporti giuridici [26]	26
5. L'intento giuridico [28]	28
6. I patti parasociali [32]	32
7. Le lettere di intenti [33]	33

	<i>pag.</i>
8. La patrimonialità del rapporto [33]	33
9. I contratti ad interessi non patrimoniali [35]	35

Sezione terza – I RAPPORTI DI CORTESIA

1. Le prestazioni di cortesia [38]	38
2. Il lavoro gratuito [42]	42
3. Le lettere di <i>patronage</i> [46]	46

Capitolo Quarto – I TIPI CONTRATTUALI

Sezione prima – I TIPI CONTRATTUALI

1. Tipicità ed atipicità dei contratti [125]	51
2. I tipi contrattuali [128]	54
3. La definizione dei tipi [129]	55
4. Pezzi di contratto [134]	60
5. Recenti tendenze legislative in materia di tipi contrattuali [135]	61
6. Parte generale e parte speciale [136]	62
7. La meritevolezza dell'interesse [138]	64
8. Squilibrio contrattuale e meritevolezza dell'interesse [143]	69
9. La qualificazione [147]	72
10. I contratti atipici [150]	76
11. Le applicazioni [155]	81
12. Contratto e diritti reali [160]	86

Sezione quarta – I CONTRATTI CON CAUSA MISTA E COLLEGATI

1. I contratti con causa mista [219]	94
2. La vendita mista a donazione [225]	100
3. I contratti collegati [228]	103
4. Collegamento volontario e condizione [233]	108
5. Il regime dei contratti collegati [235]	110
6. Il frazionamento contrattuale [239]	114

Capitolo Quinto – LA RESPONSABILITÀ PRECONTRATTUALE

Sezione prima – LA FATTISPECIE

1.	Il problema della responsabilità precontrattuale [241]	115
2.	La natura della responsabilità [245]	119
3.	Il contatto sociale [248]	122
4.	La prescrizione [255]	129
5.	La fattispecie [255]	129
6.	L'elemento oggettivo [256]	130
7.	La responsabilità per conclusione di contratto invalido [256]	130
8.	Minori e responsabilità precontrattuale [260]	134
9.	La responsabilità del coniuge e del terzo in mala fede [261]	135
10.	Il recesso nelle trattative [261]	135
11.	L'impossibilità di concludere il contratto [268]	142
12.	La revoca della proposta [268]	142
13.	Gli altri doveri di correttezza nelle trattative [269]	143
14.	I doveri di segretezza [270]	144
15.	I doveri di collaborazione [271]	145
16.	Validità del contratto e responsabilità precontrattuale [272]	146
17.	Terzi e responsabilità precontrattuale [276]	150
18.	L'elemento soggettivo [280]	154
19.	Responsabilità precontrattuale e pubblica amministrazione [282]	156

Sezione seconda – I DOVERI DI INFORMAZIONE

1.	Società post industriale ed informazione [284]	158
2.	I doveri di informazione [288]	162
3.	La rilevanza economica dell'informazione [291]	165
4.	Le asimmetrie informative [294]	168
5.	Asimmetrie informative e giustizia contrattuale [297]	171
6.	Doveri di informazione ed espropriazione [298]	172
7.	Costo dell'informazione ed asimmetrie informative [299]	173
8.	Mancanza di qualità del bene venduto e pregi del bene acquistato [301]	177
9.	I doveri di informazione nel codice [303]	178
10.	I doveri di informazione nelle leggi speciali [304]	178
11.	I doveri di informazione nei progetti di codice europeo dei contratti [308]	182
12.	La responsabilità per conclusione di un contratto invalido [310]	184

	<i>pag.</i>
13. Invalidità del contratto e doveri di informazione [311]	185
14. Regole di correttezza e di validità del contratto [313]	187
15. Vizi incompleti e risarcimento del danno [314]	188
16. Vizi incompleti e doveri di informazione [315]	189
17. La reticenza giuridicamente irrilevante [315]	189
18. Verso una tipologia dei doveri di informazione [316]	190
19. Caratteristiche negative della propria persona [317]	191
20. Caratteristiche negative relative ai propri beni [318]	192
21. Contratti dei consumatori [320]	194
22. Vizi incompleti [322]	196
23. La convenienza economica del contratto [323]	197
24. Le caratteristiche occulte [325]	199
25. L'errore sui motivi [325]	199
26. Le condizioni del mercato [326]	200
27. Le trattative parallele [327]	201
28. L'effettiva intenzione di concludere il contratto [328]	202
29. Le informazioni costose [328]	202
30. Vizi e difetti del bene venduto e pregi di quello acquistato [329]	203
31. I motivi per cui si conclude il contratto [330]	204
32. L'utile economico che si ricava dal contratto [330]	204
33. Norme imperative e doveri di informazione [331]	205
34. Autoresponsabilità e doveri di informazione [332]	206
35. Il contratto tra buona fede ed autoresponsabilità [333]	207
36. I doveri convenzionali di informazione [335]	209
37. Dall'obbligo di informazione a quello di spiegazione [335]	209

Sezione terza – IL QUANTUM

1. Responsabilità precontrattuale ed interesse negativo [336]	210
2. L'interesse negativo nella giurisprudenza [339]	213
3. La casistica giurisprudenziale [342]	216
4. La giurisprudenza della Corte Suprema olandese [345]	219
5. I vari casi di responsabilità precontrattuale [346]	220
6. Il danno emergente [349]	223
7. Il lucro cessante [351]	225
8. Le trattative [355]	229
9. Interesse negativo e danni evitabili [356]	230
10. Interesse positivo e perdita di chances [360]	234

	<i>pag.</i>
11. Il risarcimento in forma specifica [361]	235
12. Le clausole di esonero dalla responsabilità [364]	238
13. La clausola penale [365]	239
14. Variazioni del valore del bene e <i>compensatio lucri cum damno</i> [365]	239
15. Diritto internazionale privato [367]	241

Capitolo Sesto – LA PROPOSTA

1. La formazione del contratto [369]	243
2. L'invito a trattare [369]	243
3. I caratteri della proposta [371]	245
4. La volontà e la dichiarazione [376]	250
5. Il contrasto tra la volontà e la dichiarazione [377]	251
6. Il contratto sotto falso nome [382]	256
7. La posizione giuridica del proponente e dell'oblato [390]	264
8. La credibilità della proposta [391]	265

Capitolo Settimo – LA RECEZIONE

1. Le dichiarazioni recettizie [393]	267
2. Le dichiarazioni contrattuali [396]	270
3. Capacità e stati soggettivi rilevanti [396]	270
4. La conclusione del contratto in generale [398]	272
5. La conclusione del contratto tra persone presenti [401]	275
6. La conclusione del contratto al telefono [402]	276
7. La conclusione del contratto tra persone lontane [402]	276
8. L'indirizzamento [403]	277
9. La recezione [407]	281
10. I fatti impeditivi [412]	286
11. I diritti potestativi [417]	291
12. La rinuncia [419]	293

Capitolo Ottavo – L'ACCETTAZIONE

1. I requisiti dell'accettazione [421]	295
--	-----

	<i>pag.</i>
2. La conformità dell'accettazione [422]	296
3. La tempestività dell'accettazione [429]	303
4. La forma dell'accettazione [431]	305
5. La lingua dell'accettazione [433]	307
6. La conclusione del contratto [433]	307
7. La conclusione del contratto tra parti in movimento [436]	310
8. Le dichiarazioni incrociate [436]	310
9. Il documento unico [437]	311
10. La lettera di conferma [437]	311

Capitolo Nono – LA CAUSA DEL CONTRATTO

1. Il problema della causa [439]	313
2. Le teorie sulla causa [445]	319
3. La causa in concreto [448]	322
4. L'elemento giustificativo del contratto [452]	326
5. La corrispettività tra le prestazioni [452]	326
6. La forma [461]	335
7. La consegna [463]	337
8. L'interesse patrimoniale [465]	339
9. Le promesse gratuite atipiche interessate [466]	340
10. L'affidamento oneroso [469]	343
11. La pubblicità [471]	345
12. Mancanza ed illiceità della causa [471]	345
13. L'astrazione della causa [473]	347
14. Gli atti solutori [479]	353
15. Le clausole di assunzione del rischio [481]	355
16. Il riconoscimento di diritti reali [482]	356
17. Il contratto autonomo di garanzia [482]	356
18. Gli accordi modificativi [483]	357
19. I motivi [487]	361
20. Il contratto indiretto [490]	364
21. I contratti normativi [491]	365
22. La parabola della causa [496]	370

Capitolo Decimo – L'INTERPRETAZIONE

Sezione prima – IL PROBLEMA DELL'INTERPRETAZIONE

1.	L'interpretazione come fenomeno generale [501]	375
2.	Recenti tendenze in materia di interpretazione [503]	377
3.	L'interpretazione dei contratti [505]	379
4.	I precedenti storici degli artt. 1362-1371 c.c. [508]	382
5.	L'interpretazione dei contratti nei Paesi di <i>common law</i> [510]	384
6.	L'interpretazione del contratto nei testi di diritto internazionale ed uniforme [513]	387
7.	Il contratto alieno [515]	389
8.	Le <i>merger clauses</i> o clausole di completezza del documento [517]	391
9.	L'accordo di interpretazione [521]	395

Sezione seconda – LE REGOLE DI INTERPRETAZIONE

1.	I criteri previsti dal codice [523]	397
2.	La gerarchia tra i criteri [525]	399
3.	Verso una nuova sistematica dei criteri ermeneutici [527]	401
4.	La derogabilità delle norme interpretative [529]	403
5.	Interpretazione e principio dispositivo [531]	405
6.	Volontà e dichiarazione [533]	407
7.	L'interpretazione letterale [535]	409
8.	I contratti redatti in più lingue [539]	413
9.	L'interpretazione sistematica [539]	413
10.	Il contesto [541]	415
11.	L'interpretazione restrittiva ed estensiva [547]	421
12.	L'interpretazione secondo buona fede [548]	422
13.	Il principio di conservazione del contratto [554]	428
14.	Gli usi interpretativi [556]	430
15.	L'interpretazione funzionale [559]	433
16.	L'interpretazione contro l'autore della clausola [560]	434
17.	L'interpretazione secondo equità [561]	435
18.	L'interpretazione evolutiva [563]	437
19.	L'interpretazione dei contratti formali [564]	438

	<i>pag.</i>
20. L'interpretazione dei contratti conclusi per fatti concludenti [567]	441
21. Le norme interpretative speciali [568]	442
22. L'interpretazione dei contratti normativi [569]	443
23. L'interpretazione dei contratti associativi [571]	445
24. L'interpretazione dei regolamenti di condominio [575]	449
25. L'interpretazione dei contratti standard [578]	452
26. L'interpretazione dei contratti dei consumatori [578]	452
27. L'interpretazione dei contratti di impresa [579]	453
28. L'interpretazione degli atti unilaterali [580]	454
29. L'interpretazione dei contratti con la pubblica amministrazione [581]	455
30. L'interpretazione del testamento [583]	457
31. L'interpretazione delle sentenze di divorzio [585]	459

Capitolo Undicesimo – L'INTEGRAZIONE

Sezione prima – L'INTEGRAZIONE DEL CONTRATTO

1. I contratti incompleti [587]	461
2. Le fonti di integrazione del contratto [590]	464
3. La legge [592]	466
4. I contratti collettivi [598]	472
5. Gli usi [599]	473
6. Tipologia degli usi [608]	482

Sezione seconda – L'EQUITÀ CONTRATTUALE

1. L'equità [610]	484
2. La nozione di equità [611]	485
3. L'equità integrativa [613]	487
4. L'equità limitativa [615]	489
5. L'equità correttiva [616]	490
6. Le applicazioni [617]	491
7. La derogabilità del principio di equità [623]	497
8. L'efficienza economica [624]	498

Sezione terza – LA BUONA FEDE

1. La buona fede contrattuale [625]	499
-------------------------------------	-----

	<i>pag.</i>
2. La buona fede al di fuori del contratto [630]	504
3. Correttezza, buona fede ed equità [630]	504
4. Buona fede e diligenza [632]	506
5. Il fondamento della buona fede [632]	506
6. Le funzioni della buona fede [634]	508
7. La buona fede precontrattuale [634]	508
8. La buona fede nell'esecuzione del contratto [636]	510
9. La buona fede integrativa [637]	511
10. Le figure tipiche [647]	521
11. L'inadempimento dell'obbligo di buona fede [649]	523
12. La buona fede limitativa [650]	524
13. La buona fede correttiva [655]	529
14. L'abuso del diritto [658]	532
15. Presupposti ed effetti [667]	541
16. L'eccezione di dolo generale [668]	542
17. <i>Fraus omnia corrumpit</i> [669]	543
18. La derogabilità del principio di buona fede [671]	545
19. La ragionevolezza e le nuove clausole generali [671]	545

Capitolo Dodicesimo – I VIZI DEL CONSENSO

Sezione prima – I VIZI DEL CONSENSO NEL SISTEMA

1. Volontà e dichiarazione nel negozio giuridico [673]	547
2. Vizi del consenso e giustizia contrattuale [676]	550
3. Vizi del consenso e responsabilità precontrattuale [679]	553
4. Vizi del consenso e conservazione del contratto [680]	554
5. Vizi del consenso e risarcimento del danno [684]	558
6. Regole di correttezza e di validità del contratto [686]	560
7. Buona fede in senso oggettivo e trasformazione dei vizi del consenso [688]	562
8. Vizi incompleti e risarcimento del danno [689]	563
9. Tipicità e atipicità dei vizi del consenso [690]	564
10. La rilevanza attuale dei vizi del consenso [691]	565
11. Vizi del consenso e contratti telematici di borsa [692]	566

Sezione seconda – L'INCAPACITÀ NATURALE

1.	Il problema dell'incapacità naturale [694]	568
2.	L'incapacità di intendere o di volere [696]	570
3.	Il pregiudizio [699]	573
4.	La mala fede [702]	576
5.	L'incapacità naturale nel sistema [703]	577
6.	Prospettive di riforma [704]	578
7.	L'anzianità [705]	579
8.	L'ipnosi [705]	579

Sezione terza – L'ERRORE

1.	L'errore [707]	581
2.	L'essenzialità dell'errore [709]	583
3.	Carattere tassativo o meno della classificazione codicistica [714]	588
4.	L'errore sull'edificabilità del terreno [715]	589
5.	L'errore sulla paternità dell'opera d'arte compravenduta [716]	590
6.	L'errore di diritto [718]	592
7.	L'errore sui motivi [724]	598
8.	L'errore sul valore [725]	599
9.	La cessione di pacchetti azionari [728]	602
10.	L'errore di calcolo [731]	605
11.	L'errore nella dichiarazione [732]	606
12.	Il dissenso occulto [733]	607
13.	Errore ed interpretazione [734]	608
14.	Rischio linguistico e lingua straniera [736]	610
15.	La riconoscibilità dell'errore [736]	610
16.	L'errore comune [739]	613
17.	L'errore riconosciuto [740]	614
18.	La scusabilità dell'errore [741]	615
19.	Il dubbio [742]	616
20.	La rettifica del contratto [742]	616
21.	Errore ed inadempimento [744]	618
22.	L'errore nei negozi a titolo gratuito [745]	619
23.	L'errore nei negozi unilaterali tra vivi [746]	620
24.	L'errore nella divisione [746]	620

	<i>pag.</i>
25. L'errore nella transazione e nell'arbitrato irrituale [746]	620
26. L'errore nel matrimonio [747]	621

Sezione quarta – IL DOLO

1. Il dolo raggiro [748]	622
2. L'elemento oggettivo del raggiro [749]	623
3. La reticenza [752]	626
4. L'elemento soggettivo del raggiro [754]	628
5. L'idoneità della condotta a trarre in inganno [754]	628
6. Il <i>dolus bonus</i> [757]	631
7. Il dolo incidente [758]	632
8. Il risarcimento del danno [758]	632
9. Il dolo del terzo [759]	633
10. Il dolo nei negozi unilaterali [760]	634

Sezione quinta – LA VIOLENZA

1. La violenza [761]	635
2. La minaccia [762]	636
3. L'ingiustizia del male minacciato [766]	640
4. L'elemento soggettivo della minaccia [767]	641
5. La violenza del terzo [767]	641
6. La violenza incidente [768]	642
7. Il risarcimento del danno [768]	642
8. La minaccia di far valere un diritto [768]	642

Sezione sesta – LO STATO DI NECESSITÀ E DI BISOGNO

1. Accordo e scambio nella teoria generale del contratto [771]	645
2. L'equilibrio tra le prestazioni nella storia [772]	646
3. L'ascesa e la caduta della libertà contrattuale [773]	647
4. Il contratto concluso in stato di pericolo [775]	649
5. Lo stato di pericolo [776]	650
6. L'iniquità delle condizioni [778]	652
7. La mala fede dell'altro contraente [779]	653
8. La rescissione per lesione [779]	653
9. Lo stato di bisogno [780]	654

	<i>pag.</i>
10. La lesione [786]	660
11. L'approfittamento [787]	661
12. I contratti suscettibili di rescissione [788]	662
13. La divisione [791]	665
14. L'offerta di riduzione ad equità [792]	666
15. La convalida [795]	669
16. L'azione [796]	670
17. Il risarcimento del danno [798]	672
18. I contratti usurari [800]	674

Sezione settima – I NUOVI VIZI DEL CONSENSO

1. L'abuso di posizione dominante [809]	683
2. La dipendenza economica [811]	685
3. La sorpresa [814]	688
4. Il conflitto di interessi [815]	689
5. La pubblicità ingannevole, comparativa, indiretta, occulta, subliminale [825]	699
6. Le pratiche commerciali scorrette ed aggressive [828]	702

Capitolo Tredicesimo – L'INVALIDITÀ

Sezione prima – LA NULLITÀ

1. I regimi del contratto nullo [833]	707
2. La nullità nel sistema [836]	710
3. Gli effetti dei contratti nulli [838]	712
4. Nullità ed inesistenza [839]	714
5. Invalidità ed inefficacia [841]	715
6. L'irregolarità [845]	719
7. Le nullità virtuali [846]	720
8. Nullità e norme imperative [848]	722
9. Nullità e norme costituzionali [855]	729
10. Nullità e norme fiscali [857]	731
11. Nullità e norme valutarie [858]	732
12. Nullità e soggetti stranieri [859]	733
13. Nullità e norme edilizie [860]	734
14. La mancanza del certificato di abitabilità [864]	738

	<i>pag.</i>
15. La nullità per omessa certificazione energetica [865]	739
16. Divieti di alienazione temporanei e nullità [865]	739
17. Nullità e contratto di trasporto [866]	740
18. Nullità e beni culturali [867]	741
19. Nullità e legislazione <i>antitrust</i> [868]	742
20. Nullità e ordinamento sportivo [869]	743
21. Nullità e norme penali [869]	743
22. Nullità e mancanza di causa [874]	748
23. Nullità e buona fede in senso oggettivo [874]	748
24. Nullità relative, di protezione, speciali [877]	751
25. La nullità sopravvenuta [883]	757
26. La nullità derivata [890]	764
27. Nullità e vizi del procedimento amministrativo [892]	766
28. Nullità ed autorità indipendenti [893]	767
29. La nullità sospesa [895]	769
30. La nullità parziale oggettiva [895]	769
31. Le clausole di inscindibilità [907]	781
32. La nullità parziale soggettiva [908]	782
33. La sostituzione di clausole [908]	782
34. La conversione del contratto nullo [911]	785
35. La convalida del contratto nullo [913]	787
36. La legittimazione all'azione di nullità [923]	797
37. La rilevabilità d'ufficio [925]	799
38. L'imprescrittibilità dell'azione [930]	804
39. Il risarcimento del danno e le restituzioni [931]	805

Sezione seconda – L'ANNULLABILITÀ

1. L'annullabilità nel sistema [933]	807
2. L'annullabilità assoluta [935]	809
3. La convalida espressa [936]	810
4. La convalida tacita [939]	813
5. La <i>protestatio</i> [941]	815
6. La legittimazione attiva all'azione di annullamento [942]	816
7. La prescrizione dell'azione di annullamento [945]	819
8. Effetti dell'annullamento tra le parti [947]	821
9. Effetti dell'annullamento nei confronti dei terzi [949]	823

Capitolo Quattordicesimo – L'ECCESSIVA ONEROSITÀ
SOPRAVVENUTA

Sezione prima – L'ECCESSIVA ONEROSITÀ SOPRAVVENUTA

1.	La sopravvenienza contrattuale [951]	825
2.	<i>Clausola rebus sic stantibus</i> ed eccessiva onerosità sopravvenuta [955]	829
3.	Il fondamento dell'istituto [958]	832
4.	I contratti che possono essere assoggettati al rimedio [959]	833
5.	Le situazioni strumentali [971]	845
6.	I contratti aleatori [973]	847
7.	L'alea normale del contratto [977]	851
8.	I contratti ad esecuzione differita, continuata e periodica [979]	853
9.	Straordinarietà ed imprevedibilità dell'evento [981]	855
10.	L'onerosità eccessiva [984]	858
11.	La risoluzione parziale [991]	865
12.	Le clausole di assunzione del rischio [992]	866
13.	Le clausole di adeguamento del contratto [994]	868
14.	La deducibilità in via di eccezione [996]	870
15.	Gli effetti preclusivi della domanda [1000]	874
16.	L'offerta di riduzione ad equità [1002]	876
17.	I contratti unilaterali [1007]	881
18.	Le restituzioni [1009]	883
19.	Prescrizione [1011]	885
20.	La presupposizione [1011]	885

PREMESSA

Il presente lavoro costituisce un estratto del volume V dedicato al contratto del Trattato di diritto civile; l'estratto ne riproduce i contenuti quasi integralmente, salvo alcune omissioni rese necessarie dall'esigenza di contenerne le dimensioni, tenuto conto delle finalità dell'opera; il lavoro è infatti destinato alla didattica del diritto civile di primo e secondo livello; questo non esclude peraltro che il lavoro possa essere utilizzato anche per la consultazione professionale; le parti omesse sono ovviamente reperibili nell'originale stampato come volume V del Trattato di diritto civile.

P.G.

