

# Indice

*pag.*

*Gli Autori*

XI

## **Il Piano di risanamento**

Alessandro Musaio

1. Il Piano di risanamento: l'oggetto e i destinatari	1
2. Il processo e la struttura: premessa	10
3. L'analisi della situazione di partenza	11
4. La natura e le cause della crisi	26
5. Il caso Ospedale della Speranza. La descrizione della situazione di partenza e delle cause della crisi in un Piano di risanamento	31
6. La definizione degli interventi e dei relativi effetti	42
7. Il caso Petronio. Dalle cause della crisi al Piano di risanamento	53
8. I requisiti del Piano di risanamento	71

## **Gli strumenti di regolazione della crisi: profili economico-aziendali**

Paolo Carbone e Alessandro Musaio

1. Premessa	75
2. Profili generali	77
3. Gli strumenti di regolazione della crisi d'impresa	80
3.1. Il quadro di sintesi	80
3.2. Il piano attestato di risanamento	81
3.3. Gli accordi di ristrutturazione dei debiti	82
3.4. Gli accordi di ristrutturazione agevolati	85
3.5. Gli accordi di ristrutturazione a efficacia estesa	86
3.6. La transazione fiscale negli accordi di ristrutturazione	87
3.7. Il piano di ristrutturazione soggetto a omologazione	90

	<i>pag.</i>
3.8. Il concordato preventivo	93
3.9. La composizione negoziata della crisi d'impresa	96
4. La scelta dello strumento di regolazione della crisi d'impresa	103
5. Piano di risanamento e strumento di regolazione della crisi	106
6. In particolare, il sistema dei requisiti del concordato preventivo	118
6.1. Premessa	118
6.2. La documentazione a corredo della domanda	119
6.3. Le prescrizioni sul contenuto della documentazione	122
6.4. Le classi	126
6.5. I termini della proposta	128
6.6. Gli altri requisiti	131
6.7. La <i>check-list</i>	132

### **Il finanziamento dell'impresa in crisi**

Antonio Auricchio e Luca Jeantet

1. Premessa	141
2. L'assenza di una definizione di finanziamento	142
3. I finanziamenti nella composizione negoziata della crisi d'impresa	143
4. I finanziamenti negli strumenti di regolazione della crisi e dell'insolvenza	145
4.1. Premessa	145
4.2. I finanziamenti interinali	145
4.3. I finanziamenti ponte	146
4.4. I finanziamenti in esecuzione	147
4.5. I finanziamenti erogati dai soci	147
5. Le forme tecniche dei finanziamenti e le tipiche clausole contrattuali	148

### **La "variabile fiscale" nel Piano di risanamento**

Giulio Andreani

1. L'incidenza della "variabile fiscale" nella crisi d'impresa	163
2. Il perimetro della possibile ristrutturazione dei debiti tributari e contributivi	165
2.1. Il principio di indisponibilità	165
2.2. I debiti oggetto di ristrutturazione nella composizione negoziata della crisi	166
2.3. I debiti oggetto di ristrutturazione nell'accordo di ristrutturazione dei debiti e nel concordato preventivo	168
2.4. I debiti oggetto di ristrutturazione nel concordato semplificato liquidatorio	170

	<i>pag.</i>
3. Il cosiddetto <i>cram down</i>	171
3.1. Il <i>cram down</i> fiscale nel concordato preventivo	172
3.2. Il <i>cram down</i> fiscale nell'accordo di ristrutturazione dei debiti	174
3.3. L'assenza di <i>cram down</i> nella composizione negoziata della crisi e nel PRO e il diverso regime del concordato semplificato liquidatorio	175
4. Le limitazioni del <i>cram down</i>	176
5. La responsabilità solidale per i debiti tributari nella cessione d'azienda	181
6. Il regime delle sopravvenienze attive da esdebitazione	185
6.1. La nozione di perdita di periodo	189
6.2. La nozione di perdite pregresse	191
7. Il regime delle plusvalenze nella crisi d'impresa	193
7.1. L'irrilevanza fiscale delle plusvalenze e delle minusvalenze derivanti dalla cessione dei beni ai creditori	194
8. Gli effetti ai fini dell'IVA delle riduzioni dei debiti	195
9. Conclusioni	199

## Il Piano e le “attestazioni”

Francesco Legrottaglie e Alessandro Musaiò

1. Il sistema delle attestazioni nel CCII	203
2. Le procedure di revisione sulla veridicità dei dati aziendali	210
2.1. La nozione di veridicità e il perimetro delle verifiche	210
2.2. Il processo di <i>risk evaluation</i>	213
2.3. La verifica delle poste contabili: premessa	216
2.4. La verifica delle poste dell'attivo	217
2.5. La verifica delle poste del passivo	224
3. I presupposti alla base della fattibilità del Piano	228
3.1. L'individuazione e la valutazione delle cause della crisi	228
3.2. La pianificazione delle intenzioni strategiche di risanamento	230
3.3. La valutazione della strategia di risanamento	231
3.4. Le variabili economico-finanziarie e i dati previsionali	233
3.5. Analisi di sensitività e <i>stress test</i>	235
4. Il trattamento dei creditori nel concordato preventivo in continuità	236
5. La relazione di attestazione e il giudizio finale	239

## Il bilancio e i principi contabili nella crisi di impresa

Olga Ferraro

1.	Crisi di impresa e principi contabili: premessa	243
2.	Il postulato della continuità	245
3.	L' <i>impairment test</i> nelle imprese in crisi	248
4.	La rappresentazione in bilancio della ristrutturazione del debito	253
5.	La rappresentazione dei costi sostenuti per il Piano di risanamento	258

## Gli *standard* del Piano di risanamento

Nicola Patitucci

1.	Premessa	265
2.	La guida al piano industriale	266
2.1.	Il contenuto del piano industriale	266
2.2.	I requisiti del piano industriale	271
2.3.	Le logiche di costruzione del piano industriale e l'analisi di sensitività	273
3.	La <i>check-list</i> particolareggiata per la redazione del piano di risanamento	275
4.	I principi per la redazione dei piani di risanamento	281
4.1.	Il piano di risanamento	281
4.2.	I principi generali sui contenuti e sulla forma	283
4.3.	La descrizione e l'analisi della situazione di partenza	286
4.4.	La strategia generale di risanamento	288
4.5.	La manovra finanziaria e la componente fiscale	292
4.6.	L' <i>Action Plan</i> e il modello economico-finanziario previsionale	294
4.7.	L'analisi di sensitività e il monitoraggio	296
4.8.	Il ruolo dei consulenti	300
4.9.	I piani di risanamento nei gruppi di imprese	301